

| | |
|--|-------------------------------|
| პოზიცია | აგრო გაყიდვების მენეჯერი |
| დაქვემდებარება | აგრო გაყიდვების ჯგუფის უფროსი |
| სამუშაო განაკვეთი | ინდივიდუალური |
| სამუშაოს აღწერილობა | |
| აგრო სადაზღვევო პროდუქტების შეთავაზე/გაყიდვა | |

| |
|--|
| ფუნქცია მოვალეობები: |
| <ul style="list-style-type: none"> ✓ დღის განმავლობაში საჭირო ინფორმაციის დამუშავება ✓ პოტენციურ მომხმარებელთან ვიზიტი/კონტაქტი ✓ პროდუქტის გაცნობა და მის შესახებ ამომწურავი და სწორი ინფორმაციის მიწოდება პოტენციური მომხმარებლისთვის ✓ პროდუქტის გაყიდვა ✓ ორგანიზაციის მიერ მიწოდებული მასალების გავრცელება ✓ პოტენციური კლიენტების ბაზის სისტემატური განახლება ✓ პოტენციური კლიენტების შესახებ ინფორმაციის შეგროვება ✓ ანგარიშის წარდგენა განხორციელებული ვიზიტების შესახებ მოთხოვნის შესაბამისად ✓ ყოველდღიურად უშუალო ხელმძღვანელთან სამუშაო დღის შედეგების წარდგენა |
| საკვალიფიკაციო მოთხოვნები: |
| <p>აუცილებელი:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ სრული ან არასრული უმაღლესი განათლება ✓ გაყიდვების / სადაზღვევო სფეროში მუშაობის გამოცდილება ჩაითვლება უპირატესობად <p>პიროვნულობა::</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ ყურადღება დეტალების მიმართ ✓ გუნდური მუშაობის უნარი ✓ დროის ეფექტური გამოყენების უნარი ✓ კონფიდენციალობის დაცვის უნარი ✓ პრეზენტაბელობა ✓ მაღალი მოტივაციის გრძნობა ✓ დარწმუნების და სასურველი შედეგის მიღწევის უნარი |

დაინტერესების შემთხვევაში, გთხოვთ, გადმოაგზავნოთ თქვენი რეზიუმე, შემდეგ მისამართზე: Vacancy@nvi.ge .

გისურვებთ წარმატებას !