

პოზიცია	აგრო გაყიდვების მენეჯერი
დაქვემდებარება	აგრო გაყიდვების ჯგუფის უფროსი
სამუშაო განაკვეთი	ინდივიდუალური
სამუშაოს აღწერილობა	
აგრო სადაზღვევო პროდუქტების შეთავაზება/გაყიდვა	

ფუნქცია მოვალეობები:

- ✓ დღის განმავლობაში საჭირო ინფორმაციის დამუშავება
- ✓ პოტენციურ მომხმარებელთან ვიზიტი/კონტაქტი
- ✓ პროდუქტის გაცნობა და მის შესახებ ამომწურავი და სწორი ინფორმაციის მიწოდება პოტენციური მომხმარებლისთვის
- ✓ პროდუქტის გაყიდვა
- ✓ ორგანიზაციის მიერ მიწოდებული მასალების გავრცელება
- ✓ პოტენციური კლიენტების ბაზის სისტემატური განახლება
- ✓ პოტენციური კლიენტების შესახებ ინფორმაციის შეგროვება
- ✓ ანგარიშის წარდგენა განხორციელებული ვიზიტების შესახებ მოთხოვნის შესაბამისად
- ✓ ყოველდღიურად უშუალო ხელმძღვანელთან სამუშაო დღის შედეგების წარდგენა

საკვალიფიკაციო მოთხოვნები:

- აუცილებელი:**
- ✓ სრული ან არასრული უმაღლესი განათლება
 - ✓ აგრო გაყიდვების სფეროში მუშაობის გამოცდილება ჩაითვლება უპირატესობად
- პირიქნულობა:**
- ✓ ყურადღება დეტალების მიმართ
 - ✓ გუნდური მუშაობის უნარი
 - ✓ დროის ეფექტური გამოყენების უნარი
 - ✓ კონფიდენციალობის დაცვის უნარი
 - ✓ პრეზენტაბელურობა
 - ✓ მაღალი მოტივაციის გრძნობა
 - ✓ დარწმუნების და სასურველი შედეგის მიღწევის უნარი

დანიტარესების შემთხვევაში, გთხოვთ, გადმოაგზავნოთ თქვენი რეზიუმე, შემდეგ მისაგართვა: Vacancy@nvi.ge .

გისურვებთ წარმატებას!