

პოზიცია	გაყიდვების მენეჯერი
დაქვემდებარება	გაყიდვების ჯგუფის უფროსი
სამუშაო განაკვეთი	ინდივიდუალური
სამუშაოს აღწერილობა	
სადაზღვევო პროდუქტების შეთავაზე/გაყიდვა	

ფუნქცია მოვალეობები:
<ul style="list-style-type: none"> ✓ დღის განმავლობაში საჭირო ინფორმაციის დამუშავება ✓ პოტენციურ მომხმარებელთან ვიზიტი/კონტაქტი ✓ პროდუქტის გაცნობა და მის შესახებ ამომწურავი და სწორი ინფორმაციის მიწოდება პოტენციური მომხმარებლისთვის ✓ პროდუქტის გაყიდვა ✓ ორგანიზაციის მიერ მიწოდებული მასალების გავრცელება ✓ პოტენციური კლიენტების ბაზის სისტემატური განახლება ✓ პოტენციური კლიენტების შესახებ ინფორმაციის შეგროვება ✓ ანგარიშის წარდგენა განხორციელებული ვიზიტების შესახებ მოთხოვნის შესაბამისად ✓ ყოველდღიურად უშუალო ხელმძღვანელთან სამუშაო დღის შედეგების წარდგენა ✓ უშუალო ხელმძღვანელისთვის ანგარიშების მომზადება.
საკვალიფიკაციო მოთხოვნები:
<p>აუცილებელი:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ სრული ან არასრული უმაღლესი განათლება ✓ საოფისე კომპიუტერული პროგრამების ფლობა ✓ ინგლისური და რუსული ენების ცოდნა ჩაითვლება უპირატესობად ✓ გაყიდვების / სადაზღვევო სფეროში მუშაობის გამოცდილება ჩაითვლება უპირატესობად <p>პიროვნულადაა:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ ყურადღება დეტალების მიმართ ✓ გუნდური მუშაობის უნარი ✓ დროის ეფექტური გამოყენების უნარი ✓ კონფიდენციალობის დაცვის უნარი ✓ პრეზენტაბელურობა ✓ მაღალი მოტივაციის გრძნობა ✓ დარწმუნების და სასურველი შედეგის მიღწევის უნარი

დაინტერესების შემთხვევაში, გთხოვთ, გადმოაგზავნოთ თქვენი რეზიუმე, შემდეგ მისამართზე: Vacancy@nvi.ge .

გისურვებთ წარმატებას !